1. Considerando las alternativas de financiamiento que conocen como grupo, elaborar un cuadro comparativo con los siguientes elementos:

* Alternativa.
* ¿Recomendable? (Sí/No).
* Ventajas.
* Desventajas.

Finalmente concluya cuál sería la elegida y por qué.

Tabla

Descripción generada automáticamente

Como es un proyecto de fuerte índole social, la estrategia inicial de financiamiento sería salir a levantar capital a través de donaciones a distintas organizaciones, fundaciones y empresas, quienes podría verse beneficiados por acogerse a una ley de donaciones. Lo anterior facilitaría conseguir la inversión inicial necesaria para poner en marcha el proyecto.

Una vez que tengamos ese recurso clave, por la proyección de flujos, es recomendable seguir con un mecanismo de Bootstrapping, permitiendo pagar el financiamiento inicial dentro del Año 2 de operación, y así evitamos diluirnos o incorporar personas externas al startup.